



Gerard Penterman en Danielle van Leuffen



AFSLUITERS

## DE PAARSE AFSLUITERSPECIALIST

Wie denkt dat TUBI Valves Nederland zich alleen met zijn huiskleur paars onderscheidt, heeft het mis. Doorslaggevend voor klanten is het advies op maat dat de afsluiterspecialist biedt, over industriële afsluiters en appendages in tal van toepassingen.

**H**et in Zwaag gevestigde TUBI Valves Nederland mag dan net komen kijken in de markt voor appendages, dat geldt zeker niet voor de mensen achter het bedrijf. Directeur Gerard Penterman werkte al ruim dertig jaar voor verschillende afsluiterleveranciers, toen hij in 2015 besloot voor zichzelf te beginnen. Hij richtte TUBI Valves op, een adviserende groothandel in appendages voor de procesindustrie. Het bedrijf richt zich op de Benelux. In Danielle van Leuffen - ook gepokt en gemazeld in het vak met twaalf jaar ervaring - vond Penterman een eerste medewerker die zijn klanten van gericht en vakkundig advies kan voorzien. Want vooral daar draait het om bij TUBI Valves: toegevoegde waarde bieden met behulp van advies.

#### **Uit de problemen helpen**

“Dozenschuivers zijn er genoeg. Wij willen met onze klanten meedenken”, aldus Penterman. Zo kunnen hij en Van Leuffen bedrijven helpen om energiebesparing te realiseren. “Neem een condenspot. Bij aanschaf van een ander type kan de prijs misschien wat hoger liggen, maar dan zijn er wel energiebesparingen te realiseren. Of door middel van het isoleren van de afsluiters. Daarnaast zien we een groeiende toename in het leveren van regelkleppen door het adviseren en calculeren van de kleppen, die steeds vaker binnen een tijdsbestek van drie weken geleverd moet worden.”

Automatisering is een ander aspect waarover TUBI Valves bedrijven van extra informatie kan voorzien. Daarnaast is de afsluiterspecialist standby voor nood-

## “Dozenschuivers zijn er genoeg; wij willen met onze klanten meedenken”

situaties, zoals bij de bouw van een opslagtank in Amsterdam, waar de geleverde kleppen niet de juiste bleken te zijn. TUBI Valves schoot te hulp. “Zo helpen wij een ander uit te problemen”, zegt Penterman.

#### **Showroom**

In het magazijn in Zwaag beschikt TUBI Valves alleen over een grijp- of noodvoorraad, met name gericht op de automatisering van appendages van waaruit het desgewenst op zeer korte termijn kan leveren. “Bij een calamiteit schakelen wij een koerier in”, zegt Penterman. Voor reguliere bestellingen werkt het bedrijf samen met verschillende fabrikanten en voorraadhouders wereldwijd. Producten die klanten bij TUBI Valves bestellen, zijn binnen enkele dagen op de plaats van bestemming. Het bedrijfspand in Zwaag ziet er geordend uit. Beneden is een ruimte waar inkomende goederen binnenkomen. Verpakkingsafval ligt er netjes gescheiden opgesteld. Daarnaast is er een aparte ruimte waar afsluiters worden opgebouwd. Ook is er boven een cursusruimte en showroom, waar uiteenlopende afsluiters in doorsnede te bekijken zijn. Penterman loopt de diverse vlinderkleppen, kogelkranen en plaatafsluiters langs, en vertelt enthousiast over de kenmerken, toepassingen en eigenschappen van elk product.

#### **Groeien**

Penterman zegt niet te klagen over de groei die 'zijn' TUBI Valves heeft doorgemaakt in de nog korte tijd dat het bestaat. “Elk jaar groeien we met mooie cijfers. Wij zijn sneller in dit nieuwe pand getrokken dan ik vooraf had verwacht en mogen dus niet klagen. Ook hebben we het afgelopen jaar een nieuwe collega mogen verwelkomen. We zijn rustig op zoek naar de volgende persoon voor onze organisatie. Ons doel is de komende jaren op gecontroleerde wijze verder te groeien. Dit mag onder geen geval ten koste gaan van onze huidige klanten. Ook willen wij niet heel groot worden. Bij ons staat voorop om snel te kunnen schakelen en onze klanten van goed advies te voorzien.” Om de gewenste groei te realiseren, zeggen Penterman en Van Leuffen het belangrijk te vinden dat de naamsbekendheid van het bedrijf wordt versterkt. Van Leuffen: “Wij zijn een tijdje terug op tv geweest bij Ondernemend Nederland op RTL7, maar merken toch dat mensen ons nog te weinig kennen.” Zijn bedrijven eenmaal klant bij TUBI Valves geworden, dan is - zo is de ervaring van Penterman en Van Leuffen - de kans groot dat zij ook klant blijven. Een wens van beiden is om meer in Rotterdam te leveren, al is het volgens Penterman een zaak van de lange adem voordat dit doel is bereikt. En hij relativeert: “Je kunt nog zoveel doelen stellen, uiteindelijk bepaalt de markt waar je staat.”

#### **SNEL EEN SPECIAL NODIG?**

Begin dit jaar is Gerard Penterman Valvesonstock.eu gestart, een online shop waar appendages vanuit de hele wereld vrijblijvend kunnen worden aangevraagd. “Wij focussen ons hiermee op specials voor de procesindustrie, die op korte termijn nodig zijn. Wij werken samen met partijen waarvan wij de beschikking mogen hebben over hun voorraden. In totaal staan er ruim 70.000 afsluiters in 4.200 regels op de website”, vertelt Penterman, die laat zien hoe het werkt. In zijn browser valt te zien hoe je snel kunt kiezen uit het enorme aanbod en een offerte kunt opvragen. “De levertijd bedraagt standaard tussen de zeven en tien dagen, maar is met speciale transporten zeker te verkorten”, aldus Penterman. Hij noemt Valvesonstock.eu ‘een mooie aanvulling’ voor dit segment van de markt.